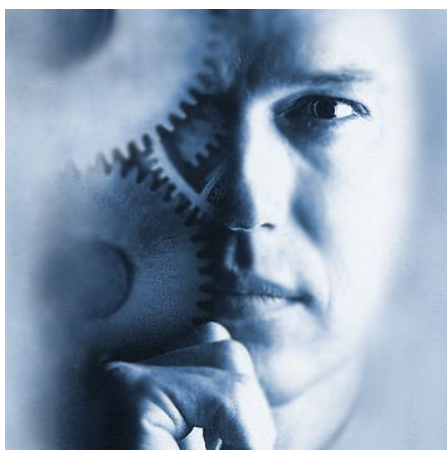


Booster son entreprise avec les Business Angels

Livret de présentation



Les investisseurs de proximité

Sommaire	page
1. Les Business Angels	3
1.1 Leurs motivations	3
Qu'est-ce qu'un Business Angel ?.....	3
Quelle est sa motivation ?.....	3
1.2 Leurs contributions	3
Pourquoi faire appel à un Business Angel ?	3
Quand faire appel à lui ?	3
Combien investit-il dans un projet ?	3
1.3 Leurs expertises et secteurs d'investissement	4
Les domaines de compétences.....	4
Les secteurs d'investissement	4
2. Alpes Léman Angels	5
2.1 Des investisseurs de proximité	5
L'association.....	5
La vocation	5
L'organisation	5
2.2 Un double dispositif d'investissement	6
Des investisseurs complémentaires.....	6
La société de capital développement.....	6
2.3 Les partenaires et les réseaux	7
Les partenaires de proximité	7
Les réseaux régionaux	7
Le réseau national France Angels.....	7
3. Investisseurs	8
3.1 Devenir Business Angel	8
Les modalités pour être Business Angel	8
L'inscription à l'association	8
3.2 Intégrer une organisation d'investisseurs	8
Bénéficier des avantages d'une structure organisée.....	8
4. Porteurs de projets	9
4.1 Soumettre un projet d'investissement	9
Rechercher un investisseur.....	9
Entrer en contact et soumettre sa demande	9
Compléter le Dossier d'instruction.....	9
4.2 Bénéficier de deux types d'investissement	9
Deux types d'investisseurs à vos côtés.....	9
5. Actualités	10
Manifestations de Alpes Léman Angels	10
6. Contacts et informations	11
Alpes Léman Angels	11
Nos Partenaires	11

1. Les Business Angels

1.1 Leurs motivations

Qu'est-ce qu'un Business Angel ?

Un **Business Angel** est une personne physique qui investit **une part de son patrimoine** dans une **entreprise innovante**, et qui, en plus de son argent, met à disposition de l'entrepreneur **ses compétences, son expérience, ses réseaux relationnels** et une partie de **son temps**.

Quelle est sa motivation ?

La motivation d'un Business Angel est de plusieurs ordres :

- Participer à une "**aventure entrepreneuriale**" en interagissant avec le porteur du projet.
- **Diversifier son patrimoine** financier et retirer à terme des **plus-values** en capital.
- **Défiscaliser** son investissement dans une PME ou une Start Up (ISF, IR).
- Donner du **sens** et des **valeurs** au projet.
- Vouloir accompagner le **développement** d'une **entreprise prometteuse** et lui **apporter** son **expérience** d'entrepreneur expérimenté.

1.2 Leurs contributions

Pourquoi faire appel à un Business Angel ?

Le Business Angel est un **homme indépendant** qui apporte du **capital**, mais aussi des **compétences** et un **réseau** de contacts.

De plus, il dispose de **la liberté** et de la **rapidité** pour décider d'investir dans une entreprise pour laquelle il aura eu un "**coup de cœur**".

Quand faire appel à lui ?

Le Business Angel peut intervenir à tous les stades de la vie d'une entreprise : du **démarrage** de l'entreprise au financement du **développement** ou de sa **reprise**.

En général, c'est lors de la **phase d'amorçage** que le Business Angel est sollicité par le porteur du projet et qu'il lui est le plus utile. En effet, les établissements financiers ou les grosses sociétés de capital risque n'entrent en jeu qu'à partir d'un certain seuil de développement de l'entreprise.

Combien investit-il dans un projet ?

La fourchette d'investissement d'un Business Angel peut varier de 5 000 € à 200 000 €, voire au-delà.

Les Business Angels se réunissent aussi pour investir à plusieurs dans un même projet, ce qui accroît la capacité de financement et le réseau de compétences.



1.3 Leurs expertises et secteurs d'investissement

Les domaines de compétences

Les Business Angels sont en général des **entrepreneurs expérimentés** qui ont acquis de fortes compétences dans des domaines d'activité économique variés.

Leurs compétences métier couvrent tous les grands domaines : finance, industrie, communication, informatique, marketing, commercial et management.

Les secteurs d'investissement

Les Business Angels investissent dans des entreprises au réel potentiel, et notamment dans les **technologies de l'information** et de la **communication**, dans la **biotechnologie**, le **médical** et plus généralement dans l'**industrie** et les **services**.

Le Business Angel investit souvent dans un **domaine qu'il connaît déjà**, dans lequel il a travaillé, et où ses compétences et son expérience seront mises à profit.



2. Alpes Léman Angels

2.1 Des investisseurs de proximité

L'association

ALPES LEMAN ANGELS (ALA) est une association qui regroupe les Business Angels de la Haute-Savoie, du pays de Gex et du bassin lémanique.

ALPES LEMAN ANGELS est implantée sur deux sites :

- **Annecy**, pour irriguer le bassin annécien :
Pépinière Galileo Parc Altais 178, route de Cran Gevrier 74650 CHAVANOD
- **Archamps**, pour couvrir le pays de Gex et le bassin lémanique :
Immeuble Alliance Bâtiment A site d'Archamps 74160 ARCHAMPS

La vocation

ALPES LEMAN ANGELS a pour vocation :

- d'établir une relation personnalisée entre l'investisseur et l'entrepreneur,
- de financer des participations à hauteur de 50 à 500 K€ (les besoins totaux pouvant être complétés par ailleurs)
- de compléter les services de la société de capital développement **HAUTE-SAVOIE DEMAIN**, par l'apport de compétences, d'approches spécifiques et de financements indépendants supplémentaires,
- de participer au réseau national FRANCE ANGELS pour bénéficier de ses services et faire partager ses expériences.

L'organisation

ALPES LEMAN ANGELS est composée d'un **Conseil d'Administration** et d'un **Bureau**, dont les **principaux responsables** sont en 2009 :

Alain CHARRIER	Président
Hervé BERNAILLE	Vice-Président
Renaud COLLARD DE SOUCY	Vice-Président
Jean-François PISSETTAZ	Trésorier
Olivier CAPRON	Secrétaire
Michel GAILLARD	Secrétaire Adjoint
Jean-Michel DELAPLAGNE	Membre du bureau

Des **Comités thématiques** complètent cette organisation pour traiter de sujets spécifiques. Les Comités sont composés de membres de l'association, qui apportent leurs expertises et leurs compétences, selon les thèmes abordés.



2.2 Un double dispositif d'investissement

Des investisseurs complémentaires

L'association **ALPES LEMAN ANGELS (ALA)** fonctionne en complémentarité avec la **société de capital-développement HAUTE-SAVOIE DEMAIN (HSD)**.

La complémentarité des deux dispositifs permet de réaliser des investissements qui combinent la mutualisation de **l'investissement collectif (HSD)** et l'autonomie de **l'investissement individuel (ALA)**.

La société de capital développement

La **société de capital-développement HAUTE-SAVOIE DEMAIN (HSD)** permet à ses actionnaires, de mutualiser leurs investissements pour éviter une trop grande dispersion du capital de l'entrepreneur.

HAUTE-SAVOIE DEMAIN est une société dotée d'un Directoire et d'un Conseil de Surveillance (Président du Directoire : Jean-Michel DELAPLAGNE), qui a pour vocation :

- d'offrir une **longue expérience** en capital d'amorçage, développement et transmission d'entreprises,
- de mutualiser **les petits investissements** et éviter de disperser le capital de l'entrepreneur,
- de faciliter **une acculturation** des investisseurs qui ne souhaitent pas investir « en direct »,
- de faire bénéficier ses actionnaires de la convention de **garantie OSEO**.



2.3 Les partenaires et les réseaux

Les partenaires de proximité

ALPES LEMAN ANGELS a établi des partenariats avec plusieurs acteurs économiques importants de la région :

- la Banque Populaire des Alpes,
- la Caisse d'Epargne Rhône-Alpes,
- l'Agence Economique Départementale,
- l'IPAC.

Chacun apportant des ressources spécifiques et bénéficiant en retour de la dynamique et de l'expérience entrepreneuriale des Business Angels.



De nouveaux partenariats avec d'autres acteurs économiques sont en cours d'étude et d'élaboration pour enrichir le réseau.

Les réseaux régionaux

ALPES LEMAN ANGELS entretient des relations de proximité avec les **réseaux rhône-alpins** SAVOIE ANGELS, GRENOBLE ANGELS, LYON ANGELS, DROME ANGELS. Ensemble, ils peuvent associer leurs ressources pour financer des projets stratégiques et nécessitant des fonds plus importants.

Des partenariats avec des structures similaires du bassin lémanique sont à l'étude pour enrichir la **relation économique transfrontalière**.

La relation initiée avec FONDETEC - Fondation pour le développement des emplois et du tissu économique en ville de Genève - en est un exemple.

Le réseau national France Angels

ALPES LEMAN ANGELS est membre du **réseau national FRANCE ANGELS** qui fédère les réseaux régionaux et thématiques.

Les chiffres clés :

- 67 Réseaux géographiques et thématiques
- 3 300 Business Angels, membres de France Angels.
- 125 M€ investis sur 550 projets (période 2005 à 2008)

Les missions :

- Promouvoir les Business Angels en France
- Fédérer les réseaux régionaux
- Effectuer le lobbying auprès des pouvoirs publics (loi TEPA)
- Professionnaliser l'activité de Business Angel en France



3. Investisseurs

3.1 Devenir Business Angel

Les modalités pour être Business Angel

Tous les entrepreneurs confirmés, hommes ou femmes, en activité ou non et qui souhaitent s'investir selon les critères de motivation décrits, sont bienvenus dans le réseau de ALPES LEMAN ANGELS.

Le candidat doit être parrainé par un des membres de l'association.

Un entretien d'information et de motivation a lieu avec le Président et un membre du Bureau.

La décision finale est communiquée au postulant.

L'inscription à l'association

L'inscription à l'association ALPES LEMAN ANGELS prend effet ensuite en complétant le **bulletin d'adhésion**, la **charte déontologique** et en acquittant les frais d'adhésion et de cotisation annuels.

Note : Si le Business Angel souhaite diversifier ses investissements, il peut aussi souscrire à l'achat d'actions auprès de la société de capital développement HAUTE-SAVOIE DEMAIN.

3.2 Intégrer une organisation d'investisseurs

Bénéficiaire des avantages d'une structure organisée

Pour un investisseur privé, adhérer à l'association ALPES LEMAN ANGELS, c'est :

- Bénéficiaire d'une structure organisée et dynamique, qui vous offrira de nombreuses opportunités d'investissement.
- Mutualiser les compétences et les expertises de chacun des membres pour mieux appréhender et analyser les dossiers d'investissement.
- Rencontrer des investisseurs et échanger avec eux sur les bonnes pratiques en matière d'investissement.



4. Porteurs de projets

4.1 Soumettre un projet d'investissement

Rechercher un investisseur

Vous êtes **porteur d'un projet innovant** et vous recherchez un **apport financier** pour développer votre entreprise. Alors **ALPES LEMAN ANGELS** peut être votre partenaire.

Entrer en contact et soumettre sa demande

Pour soumettre une **demande d'investissement**, le porteur de projet peut contacter un membre habilité de **ALPES LEMAN ANGELS** ou envoyer sa demande :

- **Contacts téléphoniques** : Julie / Katy - tel : 04 50 45 32 40
- **Contact Email** : info@alpeslemanangels.com

Compléter le Dossier d'instruction

Un **Dossier d'Instruction** est envoyé au porteur de projet pour lui permettre de décrire son projet et formuler sa demande d'investissement (cf. dossier d'instruction à télécharger et à compléter).

Un **Comité de Qualification** prend connaissance du dossier d'instruction et, après analyse, formule une réponse au porteur de projet.

Un **entretien** avec le porteur de projet complète l'analyse du dossier, si celui-ci est jugé pertinent et conforme aux critères de sélection.

4.2 Bénéficiaire de deux types d'investissement

Deux types d'investisseurs à vos côtés

Deux acteurs interviennent dans le processus d'investissement :

- **HAUTE-SAVOIE DEMAIN**, société de capital développement,
- **ALPES LEMAN ANGELS**, association de Business Angels.

HAUTE-SAVOIE DEMAIN instruit le dossier et joue le rôle de "primo investisseur".

ALPES LEMAN ANGELS reçoit ensuite le dossier de **HAUTE-SAVOIE DEMAIN** pour l'étudier en vue d'un investissement complémentaire par ses Business Angels.

Dans le cas où **HAUTE-SAVOIE DEMAIN** n'investit pas dans le projet, celui-ci peut être soumis à **ALPES LEMAN ANGELS** pour permettre aux Business Angels de se positionner :

- sensibilité forte au métier,
- affinité avec le porteur de projet,
- intérêt personnel...

HAUTE-SAVOIE DEMAIN participe à la finalisation administrative de l'investissement : pacte d'actionnaires, closing...



5. Actualités

Manifestations de Alpes Léman Angels

Parmi les événements et manifestations organisés par **ALPES LEMAN ANGELS** ou auxquels **ALPES LEMAN ANGELS** participe dans notre région, citons notamment :

- **Le Salon Place des Affaires** à Palexpo, le 5 février 2009 à Genève
- **L'Ecole des Entrepreneurs**, le 3 mars à Archamps (*voir détail ci-dessous*)
- **La journée nationale de France Angels** à Paris le 31 mars 2009
- **L'Ecole des Business Angels**, le 11 juin 2009 à Archamps
- **Le Salon des Entrepreneurs**, les 17 18 juin au Palais des congrès de Lyon
- **La Caravane des entrepreneurs**, le 24 juin à Annecy
- **Le Salon Transfrontalier de la création/reprise d'entreprise** le 23 septembre 2009 à Annemasse
- **Le Forum de la Création d'Entreprise** de la CCI, le 18 novembre.
- **La semaine des Business Angels**, en Haute-Savoie à la mi-novembre.

Et bien d'autres événements et manifestations à venir...

ALPES LEMAN ANGELS et ses partenaires ont organisé l'événement **L'Ecole des Entrepreneurs**, le **3 mars**, au domaine de Chosal à Archamps.

Objectif : Donner aux Entrepreneurs en phase de création, de développement ou de reprise, les clés et les informations nécessaires pour ouvrir leur capital et trouver les meilleurs partenaires financiers.

Programme :

- 1 Les informations techniques et financières pour ouvrir son capital.
- 2 Des témoignages de projets entre Business Angels et Entrepreneurs.
- 3 Des échanges entre les participants et les Business Angels.

ALPES LEMAN ANGELS était accompagné de ses partenaires Banque Populaire des Alpes, Caisse d'Epargne Rhône-Alpes, Agence Economique et IPAC.



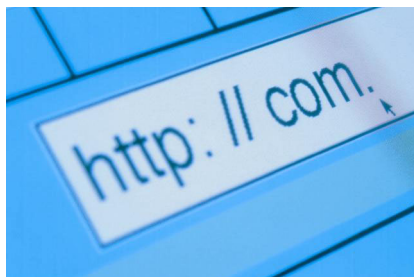
Un succès d'audience avec près de **40 participants Porteurs de projets, Entrepreneurs et Prescripteurs**.

Une manifestation qui témoigne de l'intérêt porté aux Business Angels, nouveau réseau d'investisseurs de proximité.

6. Contacts et informations

Vous êtes **Porteur de projet, Business Angel actif, Business Angel potentiel, Partenaire, Autre...**

Vous pouvez nous contacter :



Alpes Léman Angels

Siège social : Immeuble Alliance Bâtiment A site d'Archamps 74160 ARCHAMPS

Boîte postale : Pépinière Galileo Parc Altaïs 178, route de Cran-Gevrier 74650 CHAVANOD

Email : info@alpeslemanangels.com

Site Alpes Lemman Angels : www.alpes-leman-angels.com

Correspondants :

Président : Alain CHARRIER alain.t.charrier@gmail.com

Vice-Président : Hervé BERNAILLE hbarlie@orange.fr

Secrétaire Général : Olivier CAPRON o.capron@ag2fi.co

Nos Partenaires

Haute-Savoie-Demain : www.haute-savoie-demain.com

France Angels : www.franceangels.org

Agence Economique Départementale : www.haute-savoie.com

Caisse Epargne Rhône-Alpes : www.caisse-epargne.fr

Banque Populaire des Alpes : www.alpes.banquepopulaire.fr

IPAC : www.ipac-france.com