

Recherche d'Investissement et de Partenaires Business Angels

Dossier d'instruction



Nom de l'entreprise :

Date envoi :

Dossier à renvoyer à ALPES LEMAN ANGELS

Contact : Jacques RONZON

Email : info@alpes-leman-angels.com

La Carte d'identité de l'entreprise

Nom / raison sociale

Coordonnées

Donner les coordonnées de l'entreprise :

Rue

Code postal

Ville

Tel

Site internet

E-mail

Structure

Décrire les éléments caractéristiques suivants de l'entreprise :

Activité principale

Code APE

Forme juridique

Capital social

Nb Associés

Situation **Création** : **Reprise** : / **Date création (ou reprise)** :

Financement

Montant des financements recherchés auprès de partenaires investisseurs :

Montant recherché

Montant demandé auprès de banques

Montant demandé aux Business Angels

Descriptif résumé du projet

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

L'Equipe du projet (associés et dirigeants)

Porteur Principal

Le porteur "principal" est celui qui est à l'initiative du projet :

Identité
Formation
Expérience
professionnelle

Nom : Prénom : Age :

.....
.....
.....
.....
.....

Porteur Adjoint

Le porteur "adjoint" est celui qui vient renforcer le porteur "principal" :

Identité
Formation
Expérience
professionnelle

Nom : Prénom : Age :

.....
.....
.....
.....
.....

La solution proposée

Produit / Service

Décrire le produit ou le service que vous proposez :

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Le Marché (citer les sources)

Clientèle

Quelle est la clientèle visée par le produit (ou le service) ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....

Concurrence

Quelle est la concurrence (actuelle et prévisionnelle) ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....

Accès au marché

Comment se fera l'accès au marché ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Attractivité du marché

Quelles sont les caractéristiques du marché (taille, croissance, rentabilité...)?

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

La Compétitivité du projet

**Avantages
compétitifs**

Quels sont les avantages compétitifs du projet ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

**Difficultés
potentielles**

Quelles sont les difficultés potentielles à surmonter ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

L'état d'avancement du projet

Statut à ce jour

Quel est l'état d'avancement du projet ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Le Business model et le financement du projet

Politique commerciale

Par quel Canal commercial allez vous vendre votre produit ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Marketing mix

Quel sera le Marketing Mix de votre produit ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....

Tableau prévisionnel

Quel est votre tableau prévisionnel sur 5 ans pour les 3 critères suivants ?

	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
<i>C.A. HT</i>					
<i>Resultat Net</i>					
<i>Effectifs</i>					

Fonds propres

Pouvez vous justifier de vos besoins en fonds propres ?

.....
.....
.....
.....
.....
.....

Le Business model et le financement du projet (suite)

Compétences complémentaires

Quelles sont les compétences complémentaires que vous recherchez ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Montant demandé à Alpes Leman Angels

Montant demandé à ALPES LEMAN ANGELS :

La personne à contacter

Coordonnées

Quelles sont les coordonnées de la personne à contacter pour votre projet ?

Nom

Prénom

Telephone

Portable

E-mail

CADRE RÉSERVÉ A ALPES LEMAN ANGELS

Date de réception de la fiche d'instruction :	
Date d'attribution du dossier au binôme :	
Date de présentation au Comité d'agrément :	
Date de présentation en réunion plénière :	
Date de signature du pacte d'actionnaires :	
Montant du financement obtenu :	